



RECOMENDACIONES PARA IMPULSAR EL PERFIL EMPRENDEDOR DE LAS MUJERES

"EMPRENDER ES UN ACTO DE RESISTENCIA, UN ACTO POLÍTICO, UN ACTO DE GENEROSIDAD, Y TAMBIÉN UN ACTO DE AMOR."

Nilofer Merchant
Escritora y asesora sobre estrategia de negocio

RECOMENDACIONES PARA IMPULSAR EL PERFIL EMPRENDEDOR DE LAS MUJERES

El perfil emprendedor se caracteriza por aquellas habilidades, actitudes y capacidades para concebir, desarrollar y liderar iniciativas empresariales. A pesar de que hay características en común, cada persona emprendedora es única y distinta.

La mujer emprendedora debe tener en cuenta algunas dificultades al momento de emprender, ya que en la mayoría de los casos tienen habilidades y capacidades muy valiosas pero que están invisibilizadas por desarrollarse en entornos no empresariales que dificultan que se reconozcan a sí mismas como emprendedoras.

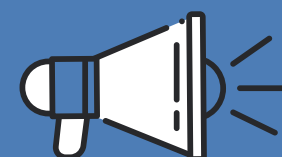
El perfil emprendedor es dinámico y evoluciona en el tiempo por lo que hay que estar en constante formación para sacar el mayor potencial, por ello desde Fundación Mujeres damos las siguientes recomendaciones:

- ✓ **RECONOCE TU PERFIL EMPRENDEDOR**
Es importante que sepas reconocer tus capacidades y habilidades como emprendedora, para ello puedes:
 - Impulsar tu currículum promoviendo tus habilidades emprendedoras, tales como la capacidad de comunicación efectiva, liderazgo, toma de decisiones informada, capacidad creativa y trabajo en equipo.
 - Trabaja tus fortalezas y cómo corregir tus debilidades para afrontar las amenazas desde un DAFO personal.

- ✓ **BUSCA UNA FORMACIÓN CONTINUA**
Un perfil emprendedor enriquecido es aquel que está en formación continua enfocada a adquirir competencias para el emprendimiento, tales como:
 - Talleres sobre educación financiera y gestión empresarial.
 - Promueve la digitalización en tu emprendimiento.

- ✓ **ESTABLECE OBJETIVOS**
Establecer objetivos desde tus propios intereses como emprendedora te permite definir acciones y próximos pasos. Para ello:
 - Trabaja en un plan de acción individual, teniendo en cuenta tus circunstancias personales.
 - Define objetivos bajo la regla SMART.
 - Define objetivos para trabajar a corto, medio y largo plazo.

- ✓ **PROMUEVE EL NETWORKING Y LA COLABORACIÓN**
El perfil emprendedor se potencia y complementa cuando hay una red de apoyo. Para ello puedes:
 - Organizar eventos entre emprendedoras y empresarias consolidadas de distintos sectores empresariales para lograr un intercambio y cooperación mutua.
 - Reconoce tus propias capacidades y habilidades en otras mujeres emprendedoras.



Fundación Mujeres apoya a mujeres emprendedoras en su itinerario de emprendimiento, en todas sus fases, desde la motivación, hasta la consolidación, pasando por la capacitación, el asesoramiento, la intermediación financiera y la promoción de redes y relaciones de colaboración con otras emprendedoras y empresarias, con el objetivo de afianzar los procesos de integración socio laboral aumentando sus posibilidades de acceso al empleo y al emprendimiento.